

#MudandodeVida

Passo a passo para quem **SAIU DO EMPREGO** e quer abrir o seu **PRÓPRIO NEGÓCIO!**



Deixar de ser empregado e abrir o próprio negócio traz insegurança, mas há etapas que devem ser seguidas para que essa transição seja a mais tranquila possível. Separamos as principais dicas para você!



ESCOLHA O TIPO DE **NEGÓCIO**

Primeiramente, você deve buscar uma área de que goste e ficar sempre bem informado sobre as oportunidades de negócio. Seu trabalho ajudará as pessoas a resolverem algum problema e facilitará a vida delas? Você venderá um produto ou serviço? Qual será seu diferencial?



ESTUDE O **MERCADO**

Depois de escolher o segmento, é hora de conhecer o público-alvo que precisará de seus serviços. Conheça os concorrentes, saiba de que forma trabalham, o que eles têm de diferenciais e o que você pode oferecer de novidade para se destacar.

Construa materiais sobre a persona, o mercado, os investimentos necessários e os retornos deste segmento.



TENHA UM **PLANO DE NEGÓCIO**

Após esse passo, você precisará desenvolver um modelo de negócio com informações sobre o ramo de atuação, produtos ou serviços oferecidos, clientes, concorrentes e os fornecedores. Como também, conhecer os pontos fracos e fortes de sua empresa para viabilizar a sua ideia.



TENHA CLARO OS **OBJETIVOS E METAS**

Ao abrir seu negócio será preciso ter metas e objetivos prontos para que tenha foco em suas decisões. Se for necessário, mude a direção, mas sempre buscando a evolução.

Você pode traçar objetivos gerais e estratégicos para metas diárias, mensais e anuais e as ações que serão realizadas para atingir as tarefas.



SAIBA A HORA CERTA DE **ABRIR O SEU NEGÓCIO**

Muitas vezes, temos vontade de realizar o sonho de deixar o emprego formal, mas não sabemos se o momento é propício para isso. Afinal, independentemente de dentro da empresa, seu salário está garantido.

Avalie sua satisfação em ir trabalhar todos os dias, se suas ideias são valorizadas e se há respeito por parte de seus superiores. Além disso, é preciso verificar se há oportunidades de crescimento para você. Pondere se é realmente o que quer e comece a agir para abrir o seu próprio negócio.

Viu que agindo tranquilamente e um passo de cada vez, é possível programar e abrir o próprio negócio?

Assim, incentive mais pessoas a realizarem seus sonhos compartilhando estas informações.

Conheça mais sobre as franquias de serviços financeiros neste artigo:

[8 coisas que você precisa saber antes de abrir um negócio](#)